

経営心理を学ぶ会@福岡

# 今の売上を2倍にする 現実的な方法

～売上の構造が分かると売上はまだまだ伸びる～

2026

7/16

木

18:00～21:00

## 講演内容

- ・顧客の数を増やさなくても売上はまだまだ伸びる
- ・売上を構成する3要素を26%ずつ伸ばすと2倍になる
- ・こうすれば客単価はまだまだ上げられる
- ・リピート率を12倍にする商品メニューの作り方
- ・努力の質を高め、効率的に売上を伸ばす 他

学び & 交流で楽しく「ご縁」をつなぎます♪

### ● スケジュール (受付: 17:20～)

18:00～19:00 講演  
「今の売上を2倍にする現実的な方法」

19:00～21:00 交流会

### ● 場所

ホテルJALシティ福岡 天神  
福岡市中央区大名2丁目12-5 1階  
Tel(092)718-7544

### ● 会費 7,000円 (税込)

### ● 講師

藤田 耕司 (ふじたこうじ)

経営心理士・公認会計士・税理士  
一般社団法人日本経営心理士協会 代表理事



監査法人トーマツを独立後、人間心理に基づいた経営・ビジネスの手法を経営心理学として体系化し、1200件超の経営改善を行う。

また、経営心理学を学ぶ経営心理士講座を主宰し、受講生はのべ1万人超。その成果の高さが認められ、金融庁や日本銀行でも教鞭をとり、日経新聞やダイヤモンド、東洋経済にも取り上げられる。

### ● 申込方法 (次のいずれかの方法でお申込下さい)

- ①右記QRコードを読み込んでお申込み。
- ②下記の記入欄にご記入し、FAXでお申込み。



### お願い

- ・当日は名刺をお持ちください。
- ・やむを得ずキャンセルされる場合は、7/10(金)までに右記問い合わせ先(川吉)あてにご連絡ください。(以降のキャンセルにつきましてはキャンセル料が発生いたしますので、ご了承ください。)

### お問い合わせ

川吉 雅俊  
経営心理を学ぶ会福岡事務局  
Tel (090) 7461-5728  
Mail : masatoshi.kawayoshi@gmail.com

お申込者記入欄 FAX : 03-6685-2880

お名前		電話番号	
ご紹介者名		メールアドレス	